



Commercial(e) Itinérant(e)

OFFRE D'EMPLOI

Votre Challenge

Pour accompagner notre croissance et notre développement nous recherchons un(e) commercial(e) terrain pour Lyon et sa région.

BAFA, un des leaders français dans la distribution de visserie et boulonnerie cultive quotidiennement son savoir-faire, grâce à ses collaborateurs.

Notre esprit d'équipe est la réussite de nos clients !

Sur votre secteur géographique dédié, vous aurez les responsabilités suivantes :

- Prospection, suivi et fidélisation de votre portefeuille client,
- Développement des ventes, analyse de la concurrence, identification et rédaction des réponses aux appels d'offres de votre secteur,
- Suivi des activités sur les outils de CRM mis à disposition,
- Suivi du règlement des créances de vos clients, et relance dans le cadre du processus suivi par l'entreprise,
- Proposer des axes de progrès.

Votre Profil

- Vous possédez minimum un BAC+ 2 ou équivalent en commerce
- Vous possédez également le permis B afin d'aller à la rencontre des clients.
- Votre autonomie, votre relationnel ainsi que votre sens de la négociation et du service sont vos meilleurs atouts.



Date de parution :	26/02/2020
Date de prise de fonction :	Dès que possible
Lieu de travail :	Département 69
Référence de l'offre :	COMIT169

Le dossier de candidature (lettre de motivation + CV + référence de l'offre) est à adresser par mail au service RH à l'attention de :
Emmanuelle Sudant
recrutement@bafa-sa.com

